

## Come si "vende" l'Industria 4.0?

### **Il Must per chi si occupa di promozione e vendita di tecnologie abilitanti a Industria 4.0 - Reggio Emilia, 22 giugno, 9-18**

**Migliorare la performance delle vendite nell'epoca della quarta rivoluzione industriale e diventare motore positivo del cambiamento** promuovendo e vendendo le **tecnologie abilitanti di Industria 4.0**.

È questo l'obiettivo al quale risponde l'evento formativo proposto da **Warrantraining**, società di formazione professionale di **Warrant Group**, realtà unica nel panorama italiano in grado di offrire servizi di consulenza integrati e specializzati nell'accompagnare e supportare le imprese in tutte le fasi di sviluppo del business, soprattutto in ottica Industria 4.0.

Grazie alla giornata di lavoro con esperti formatori, saprete come **tradurre nella vostra attività di vendita la forza dirompente dell'Industria 4.0** che sta cambiando radicalmente il modo con il quale vengono pensati i prodotti e i modelli di business e **liberare l'energia delle vostre tecniche di persuasione nei confronti dei clienti**.

## Programma della giornata

### **Cos'è Industria 4.0**

docenti: *Matteo Marusi*, direttore di Warrant Innovation Lab, e *Luca Garofalo*, Continuous Improvement Consultant presso CG2O Srl

### **Le misure che spingono la crescita e la competitività (credito di imposta Ricerca&Sviluppo, il Patent Box, Nuova Sabatini, super e iper ammortamenti)**

docente: *Patrick Beriotto*, direttore Relazioni esterne di Warrant Group

### **Top Class per massimizzare le vendite 4.0**

docente: *Andrea Trevisi*, facilitatore di business, NLP Trainer, Coach

Se desideri maggiori informazioni, clicca sul bottone sottostante.

PER SAPERNE DI PIÙ <sup>[1]</sup>

Partecipa subito e scarica l'e-book gratuito su Industria 4.0!

CI SONO ANCH'IO <sup>[2]</sup>

Referente del corso: **Dario Vascellaro**, tel. 0522-267712, mail [dario.vascellaro@warrantraining.it](mailto:dario.vascellaro@warrantraining.it) <sup>[3]</sup>

---

**Source URL:** <http://www.warrantraining.it/articles/come-si-vende-lindustria-40>

#### **Collegamenti**

[1] <http://www.warrantraining.it/come-si-vende-lindustria-40-richiesta-informazioni>

[2] <http://ecommerce.warrantraining.it/corsi/come-si-vende-lindustria-40>

[3] <mailto:dario.vascellaro@warrantraining.it>